

ATTACHE(E) COMMERCIAL ENTREPRISES

Service	<p>Contribuer au développement des adhérents par la promotion des services de l'entreprise.</p> <p>Mettre en œuvre en accord avec le projet départemental, les actions participant à l'attractivité de son territoire .</p>
Définition du poste/ Intitulé du métier	Attaché(e) commercial entreprises
Lieu d'exercice des missions	Salon de Provence
Temps de travail	CDI 37h50 / semaine
Horaires de Travail	A définir
Activités principales	<p>Gérer, qualifier et développer le portefeuille de prospects sur le logiciel de gestion client</p> <p>Prendre les rdvs pour le développement commercial du territoire</p> <p>Proposer et mettre en œuvre des actions en cohérence avec la stratégie définie par le Conseil Territorial</p> <p>S'informer et assurer un reporting régulier de l'activité de son territoire</p> <p>Mettre en œuvre les actions militantes de terrain (rdv, conférence, commission de travail ...)</p> <p>S'assurer de la performance du parcours adhérents par une notion de proximité et de qualité de service</p>
Compétences techniques	<p>Bonne maîtrise des outils bureautiques</p> <p>Permis B</p>
Aptitudes personnelles	<ul style="list-style-type: none"> • Autonome, organisé(e), bon relationnel • Capacité à convaincre et à négocier en entretien • Persévérance, esprit de synthèse • écoute active pour identifier les besoins

Les candidatures devront être adressées à l' ESPACECO qui transmettra les CV aux

différents recruteurs espaceco@salon-de-provence.org